

Le programme International de Gestion de Ressource d'Acquisition de Défense (IGRAD) connu sous le nom de "International Defense Acquisition Resource Management (IDARM)" à Naval Postgraduate School de Monterey, en Californie, offre un large éventail de programmes de gestion des ressources d'acquisition de défense à nos pays partenaires.

Le programme d'IDARM est destiné à renforcer les relations démocratiques et une coopération internationale de la sécurité à travers l'éducation de l'acquisition, de la recherche et un service professionnel.

Les programmes d'études d'IDARM couvrent un large éventail de sujets dans les domaines de l'acquisition et de la gestion des ressources, y compris:

- Gestion du programme de Défense
- Logistique et gestion du cycle de vie
- Contractant de la Défense / Gestion de l'approvisionnement
- Gestion des projets de défense complexes
- Les négociations d'acquisition de Défense

Les programmes d'études d'IDARM sont délivrés par des Équipes Éducatives Mobiles (MET) ainsi que par des cours de résidents menés sur le campus à la Naval Postgraduate School à Monterey. Les programmes d'études offerts sont adaptés pour se conformer à la structure de gouvernement et tous les processus d'acquisition nationaux en usage dans le pays hôte. Une attention particulière est toujours accordée à la façon dont les processus d'acquisition de la défense doivent soutenir la stratégie de sécurité nationale.

Tous les modèles combinent des cours et des exercices de groupe complétés par des études de cas visant à mettre en évidence des objectifs d'apprentissage spécifiques.

Les cours de résidents et les cours mobiles sont tous les deux certifiés E-IMET.

Programme IDARM

Naval Postgraduate School
1635 Cunningham Road (Immeuble 259), Chambre 119
Monterey, Californie, 93943 Etats-Unis

Directrice de Programme

Mlle. Kathleen Pegg
Téléphone: + 1(831)656-2469
E-mail: klpeggar@nps.edu

Professeur Adjoint

Mme. Samantha Schwellenbach
Téléphone: + 1(831) 656-2049 or (831) 402-8411
E-mail: slschwel@nps.edu

Assistant de Recherche et Manager Financier

Mme. Brooke Love Adame
Téléphone: + 1(831) 656-2415 ou (831) 915-2448
E-mail: badame@nps.edu

Dates de cours de résident à venir

Principes de gestion des acquisitions de la Défense MASL # P159200

du 16 au 27 octobre 2017
du 5 au 16 mars 2018
du 15 au 26 octobre 2018
du 4 au 15 mars 2019

Coût: \$6.500

Principes d'approvisionnement de Défense et Contractant MASL #P159202

du 30 octobre au 10 novembre 2017
du 19 au 30 mars 2018
du 29 octobre au 9 novembre 2018
du 18 au 29 mars 2019

Coût: \$5.950

Négociations d'acquisition de défense internationale MASL # P179069

du 13 au 22 novembre 2017
du 2 au 11 avril 2018
du 12 au 21 novembre 2018
du 1 au 10 avril 2019

Coût: \$4.010

Remarque: Les coûts des cours sont des estimations et sont sujets à changement.

PROGRAMME DE GESTION DES RESSOURCES D'ACQUISITION DE DÉFENSE INTERNATIONALE

LES PROGRAMMES D'ÉTUDES DE COURS DE RÉSIDENT IDARM

Gestion d'Acquisition de Défense
Approvisionnement et Contractant Défense
Négociations d'Acquisition de Défense Internationale

École des études supérieures internationales
Naval Postgraduate School
Monterey, Californie



Principes de gestion d'acquisition de la Défense

MASL # P159200

Ce cours fournit à l'étudiant une compréhension des concepts sous-jacents, les fondamentaux et les philosophies du processus de gestion d'acquisition de la défense et l'application pratique des méthodes de gestion de programmes au sein de ce processus pour atteindre les objectifs de sécurité internationale. Le cours adresse les caractéristiques de gestion et les compétences, les politiques de contrôle et techniques, les méthodes d'analyse des systèmes, la gestion des risques, et les préoccupations de la zone fonctionnelle.

Les sujets abordés comprennent:

- Evolution et état actuel de la politique d'acquisition de la défense et des pratiques de gestion dans un environnement de défense caractérisé par le contrôle civil de l'armée
- Planification du programme, l'organisation, le personnel, la direction et le contrôle
- Gestion d'affaires et des finances
- Exigences selon les capacités
- La gestion des risques
- La planification stratégique et la mise en œuvre
- Gestion de la chaîne d'approvisionnement
- Les disciplines de gestion d'acquisition utilisateur-producteur et des activités
- Stratégies de renforcer et nourrir une responsabilisation dans la prise de décision d'acquisition

Les études de cas sont utilisées tout au long du cours pour analyser diverses questions d'acquisition et les solutions de type gestionnaire, adressées à un large éventail de politique de défense et de questions d'exécution de programme.

Principes d'approvisionnement de la Défense et Contractant

MASL # P159202

Le cours fournit une étude approfondie des politiques, des procédures et des pratiques exemplaires applicables à toutes les phases du processus d'approvisionnement et de contractualisation. Pendant les cours, les pratiques internationales qui comprennent les modèles des Etats-Unis et de l'OTAN pour l'approvisionnement et le contractualisation sont examinées. L'objectif est de permettre aux participants de comprendre et de mettre en œuvre, dans la mesure du possible, les principes opérants et efficaces des systèmes d'approvisionnement et de contractualisation.

Les sujets abordés comprennent:

- Transparence, Fraude et Ethique
- Politique d'approvisionnement
- Contrat de services
- Planification des approvisionnements; études de marché
- Rédaction et révision du cahier des charges de travail
- Développement des appels d'offres
- Sélection de la source
- Techniques d'évaluation
- Analyse des propositions techniques et tarifaires
- L'interprétation du contrat
- Administration contrat / Gestion
- Clôture du contrat.

En outre, le cours inclut des discussions approfondies sur le développement et l'utilisation des systèmes d'information et la création et le maintien d'un approvisionnement d'une main-d'œuvre professionnelle.

La programmation "consécutif" des cours de résidents permet aux participants la possibilité de suivre un, deux ou les trois cours.

Les négociations d'acquisition de Défense internationale

MASL # P179069

Le cours met l'accent sur la planification et la préparation des négociations avec un accent particulier sur la négociation des questions complexes. Les participants au cours apprennent leur préférence de style de négociation et comment et quand adapter leurs styles de négociations selon le comportement et les objectifs des parties. Les principaux objectifs du cours incluent le développement d'une compréhension des négociations interculturelles et la familiarisation des participants au cours à une approche structurée de planification et préparation des négociations. Les participants et l'apprentissage et l'application de diverses stratégies et tactiques de négociation et de la compréhension de leur utilisation dans la situation.

Les sujets abordés comprennent:

- Techniques de recherche des faits
- Sélection des négociateurs
- Utilisation d'équipes dans les négociations
- Stratégies et tactiques pour des négociations efficaces
- Éthiques
- Méthodologies analytiques
- L'établissement de relations dans les négociations
- L'élaboration des positions de négociation, arguments et contre-arguments
- Calendrier et rythme
- Considérations culturelles
- Communication et barrières linguistiques
- Fin de la négociation
- Rédaction, signature et application des accords de négociation

Des négociations approfondies sont menées concentrer sur l'analyse des informations, la préparation d'un plan formel de négociation, la planification de négociations, de véritables négociations et la conclusion d'un accord de négociation.